

2015年度中国中小企业培训组合

升级您的国际市场营销技能

独具特色的培训和实践课程，助力中小型出口企业

中小型企业国际营销

- ✦ 提升中小企业的出口业绩
- ✦ 如何识别国际市场营销的机遇
- ✦ 了解国外的目标市场
- ✦ 中小企业国际市场营销战略主体
- ✦ 从低价格到高价值的市场营销战略
- ✦ 如何与西方公司竞争？
- ✦ 中小企业国际品牌发展
- ✦ 从被动出口到主动的国际市场营销
- ✦ 中小企业的国际游击营销
- ✦ 代理和贸易公司的国际市场营销
- ✦ 如何更有效地参加国际展览？
- ✦ 中小企业国际市场营销中的创新和创造
- ✦ 培养国际和销售组织及人员
- ✦ 面向西欧和中欧的市场营销
- ✦ 面向发展中国家的市场营销

高度实用

效果显著

独家内容

高效学习

中小型企业国际渠道管理

- ✦ 中小企业国际市场营销渠道概述
- ✦ 国际市场营销渠道管理
- ✦ 中小企业国际渠道战略
- ✦ 国际市场营销渠道领导
- ✦ 设立国际市场营销渠道
- ✦ 如何招募最好的海外分销商？
- ✦ 如何激励国际渠道合作伙伴？
- ✦ 国际市场营销中的电子渠道策略及战术
- ✦ 增加渠道管理中的个人效能



中小型企业国际销售管理

- ✦ 国际销售管理概述
- ✦ 国际业务销售流程
- ✦ 国际客户购买的方式及原因
- ✦ 作为国际销售中关键因素的文化
- ✦ 如何寻找新的海外客户？
- ✦ 在国际销售中赢得信任
- ✦ 管理国际销售会议
- ✦ 确认并影响国际买家
- ✦ 国际销售中的商机生成技术

高度实用

效果显著

独家内容

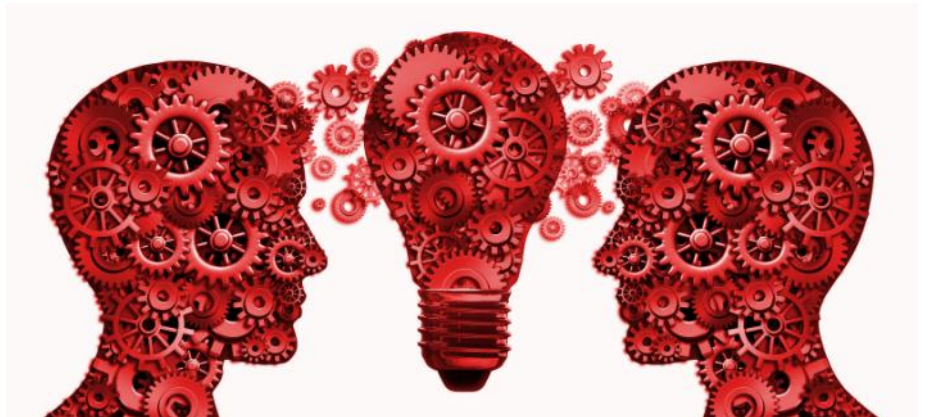
高效学习

中小型企业国际商务关系

- ✦ 如何建立强大的业务关系？
- ✦ 国际业务关系中的文化差异
- ✦ 如何在国际业务关系中赢得信任
- ✦ 实现国际业务成功的关系网

中小型企业国际技术推广

- ✦ 高新科技国际市场营销
- ✦ 电子设备国际市场营销
- ✦ 工业设备国际市场营销
- ✦ 软件产品国际市场营销
- ✦ 信息技术国际市场营销
- ✦ 清洁技术国际市场营销



主讲人员

Moti Blau 先生，Proxy Marketing Solutions Ltd. 创史人兼执行总裁企业家和国际营销大师，具备 20 年以上的国际商务经验，专注研究国际营销活动为全世界顶级专业人员进行了长达数千小时的讲座和培训课程。[更多信息...](#)

Proxy Marketing Solutions Ltd.

专注国际营销培训和咨询服务的专业机构由 Moti Blau 先生联合一家荷兰投资公司于 1997 年建立。Proxy 致力于帮助全球企业开展国际业务并发挥最大的业务潜能。[更多信息...](#)

